UNTERSCHIEDLICHE UNTERNEHMENS- / VERTRIEBSFORMEN

KLASSISCHER UNTERNEHMER

INDUSTRIE / HANDWERK / DIENSTLEISTUNG

−

FINANZIELLES RISIKO
ANGESTELLTE
KAPITALBINDUNG
SORGEN
KAUM FREIZEIT
AUSSENSTÄNDE

+

EIGENER BOSS
SELBSTSTÄNDIG
UNTERNEHMERISCHE FREIHEIT
HOHES EINKOMMEN BEI
ERFOLGREICHER FÜHRUNG

FRANCHISE

z. B. MC DONALD´S / OBI

HOHE EINSTIEGS-LIZENZ
500 T—1 MILLION EURO
FINANZIELLES RISIKO
MONATLICHE LIZENZ-
GEBÜHREN
FESTER STANDORT

BEWÄHRTES ERFOLGSKONZEPT
BRANDING

Juice PLUS+ FRANCHISE

TÜV—ZERTIFIZIERUNG
FRANCHISE – LIZENZ FÜR NUR 100 € JÄHRLICH
90 % ENDKUNDEN
VEREINT ALLE VORTEILE DES UNTERNEHMERTUMS
OHNE DIE KLASSISCHEN NACHTEILE

DIREKTVERTRIEB

z. B. Tupperware / Vorwerk

+

SOFORT GELD FÜR WARE
ENGER KUNDENKONTAKT
ENDKUNDEN/FANS
SOCIAL MEDIA POTENTIAL

−

KEIN EINKOMMEN BEI KRANKHEIT
GROSSER ZEIT/ - LOGISTIKAUFWAND
DRUCK
KEIN BESTANDSEINKOMMEN

NETWORK MARKETING

z. B. Amway / Finanzen

UMSATZBETEILIGUNG AN
„FILIALEN“
KEINE KAPITALBINDUNG
SOCIAL MEDIA POTENTIAL-
FLEXIBLERE ARBEITSZEITEN

IMAGE PROBLEM
„SCHWARZE SCHAFE“
>50 % ENDKUNDEN—BESTELLER-CLUB
BAUCHLADEN